



*Le sfide di questo delicato periodo continuano a richiedere la massima attenzione e focalizzazione da parte di manager e imprenditori, che devono saper cogliere e valorizzare i timidi segnali di ripresa provenienti dal mercato e dall'industria. Grazie all'imminente inaugurazione di Expo 2015 e alle occasioni di incontro e di business collegate all'evento, le imprese potranno approfittare di tali circoli virtuosi per ampliare e consolidare partnership strategiche. In questa edizione della nostra newsletter approfondiamo i retroscena economici dell'Expo e abbiamo il piacere di invitarvi ad un evento unico in Italia, organizzato da Jacobacci & Partners.*

*Grazie, a presto e buona lettura.*

Renzo Gentile, Managing Director di BDS

---

## **Client Spotlight: i nostri clienti si raccontano**

***Intervista ad Edgar Alba, Presidente e Fondatore di Koolsite Soluções Informaticas.***



**Dott. Alba, la sua azienda ha origini oltreoceano in Venezuela. Ci potrebbe raccontare i punti focali della storia della sua attività imprenditoriale?**

Rispondo con piacere a questa domanda. E' facile supporre che gli antecedenti di un imprenditore, le sue prime esperienze di business, i suoi primi risultati e l'ambiente in cui si realizzano segneranno la sua traiettoria e gli serviranno da riferimento costante per lo sviluppo delle sue idee e scelte future. Naturalmente, lo scenario non può essere circoscritto all'aspetto puramente geografico, ma va esteso anche all'attività, alla sua origine e alla sua dipendenza dai fattori sociali, dalle leggi, dalle pratiche e abitudini dell'ambiente dove l'attività viene sviluppata. Nel mio caso, ho deciso di avviare la mia impresa nel campo della tecnologia dell'informazione con un'enfasi specifica sul settore assicurativo, trattandosi in entrambi i casi di materie universali le cui differenze di origine geografica sono effettivamente riconducibili a delle sfumature.

Ho avuto la fortuna di iniziare la mia attività professionale in un'impresa leader nella tecnologia che è stata esemplare nell'organizzazione dei processi e nella capacità di internazionalizzazione: IBM. A quel tempo il Venezuela, ricco di risorse naturali, stava vivendo un periodo di prosperità economica ed era molto influenzato dalla presenza e dagli investimenti di innumerevoli imprese statunitensi. In quel contesto, ci siamo rivelati essere molto ricettivi rispetto ai progressi tecnologici e alla ricerca costante della produttività, a differenza di aree e culture tradizionalmente più resistenti al cambiamento, come ad esempio gli europei [...]

[Leggi l'intervista completa](#)

## **4T - Technology Transfer Think Tank**

*Un evento unico in Italia per parlare di Technology Transfer*



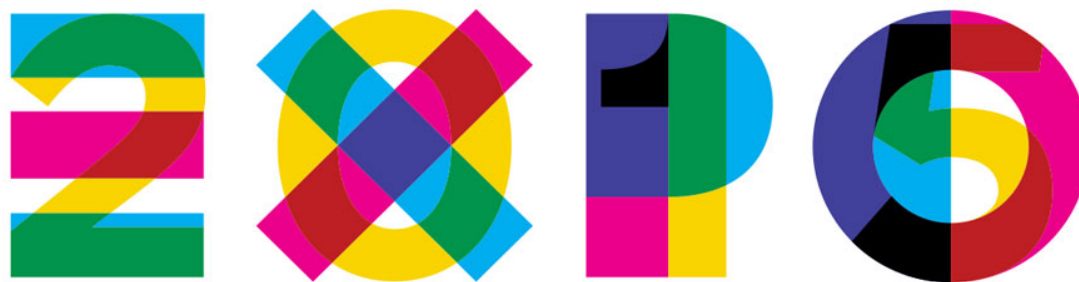
Jacobacci & Partners è orgogliosa di presentare **4T: Tech Transfer Think Tank**, l'evento sul **trasferimento tecnologico** in programma il prossimo **22 maggio** presso il Parco scientifico-tecnologico **Kilometro Rosso (BG)**. L'evento è indirizzato agli uffici di trasferimento tecnologico delle Università italiane e alle aziende piccole e grandi che credono e investono nell'innovazione. In questa seconda edizione, sarà riservata particolare attenzione alle novità normative del **Patent Box** e del **Credito di imposta** e al contributo che queste potranno realmente dare alla crescita delle imprese italiane.

Clicca sul link per consultare il sito dell'evento [\[link\]](#)

Grazie alla partnership tra Jacobacci & Partners e BDS, puoi iscriverti a 4T direttamente dalla nostra newsletter! Clicca qui per la registrazione obbligatoria e gratuita [\[link\]](#)

## L'indotto di Expo 2015

*Il report della Camera di Commercio di Milano*



# MILANO 2015

Lo svolgimento di **Expo Milano 2015** costituirà un evento di enorme importanza per la città di Milano e per l'Italia intera, con una **ricaduta significativa** sull'economia lombarda e nazionale che produrrà i suoi effetti anche a seguito della conclusione dell'Esposizione Universale.

In questo report della Camera di Commercio di Milano vengono esplorati i possibili scenari di sviluppo futuro per il sistema economico e produttivo del nostro Paese.

Clicca sul link per scaricare il file [\[link\]](#)

### WEB MARKETING IN RUSSIA

Quali opportunità per le aziende italiane?



Il **mercato russo** rappresenta senz'altro uno dei più importanti al mondo per la sua dinamicità ed è particolarmente importante per le aziende italiane e per il nostro **made in Italy di qualità**. L'Italia infatti è il secondo partner commerciale europeo della

### IL MOBILEGEDDON DI GOOGLE

21 Aprile 2015: una svolta epocale per Google Mobile



Gli esperti di SEO la chiamano *Mobilegeddon*. La data è il 21 aprile. L'evento è il primo cambiamento dell'**algoritmo di Google** annunciato ufficialmente dall'azienda (in genere Google cambia senza dirlo, e l'attività viene registrata dagli esperti nei giorni

Federazione Russa dopo la Germania e rappresenta il quarto partner commerciale a livello mondiale.

Il blog Crisi e Sviluppo di manageritalia.it esplora i possibili scenari di intervento e approccio al mercato russo attraverso il canale web [[link](#)].

successivi). Il motivo per cui viene atteso con ansia è perché il nuovo algoritmo farà in modo di valorizzare chi ha la **versione mobile** di un sito ai danni di chi ha solo la versione desktop, e dunque su cellulare perde in rapidità di caricamento e usabilità.

Leggi l'articolo completo qui [[link](#)]



Share



Tweet



Forward

Copyright © 2015 BDS srl, Tutti i diritti riservati.

[cancellati](#) [modifica le tue preferenze](#)

MailChimp